

Über uns

Wir von aventa Personalmanagement sind spezialisiert auf die Arbeitnehmerüberlassung und Vermittlung von Fach- und Führungskräften sowie die zertifizierte Arbeitsvermittlung für Bewerbende aus dem kaufmännischen Bereich. Und wir sind spezialisiert darauf, Stärken zu erkennen, zu fördern und neue Chancen zu eröffnen. Wir arbeiten für Konzerne, mittelständische Unternehmen, Kanzleien, Verbände und Institutionen. Aber vor allem arbeiten wir für Sie. Mit Know-how und Werten wie Ehrlichkeit, Kompetenz und Wertschätzung. Das Ergebnis ist einfach gute Arbeit.

Damit es rund läuft, muss man sich kennen

Wenn es zwischen Mitarbeiter und Unternehmen stimmt, ist mit Sicherheit gute Arbeit im Spiel. Bei aventa stehen Sie im Mittelpunkt: Nur weil wir Sie individuell und optimal betreuen, können wir die zusammenbringen, die auch zusammengehören.

Passt doch, oder?

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung als Mitarbeiter (m/w/d) Customer Success in deutscher Sprache sowie aktuelle Zeugnisse. Dieser Job passt zu Ihnen, wenn Sie sich auch für Mitarbeiter (m/w/d) Customer Service; Mitarbeiter (m/w/d) Marktservice und Mitarbeiter (m/w/d) Empfang interessieren.

Bitte geben Sie bei Ihrer Bewerbung unbedingt folgende Referenznummer 6830 sowie Ihre Gehaltsvorstellungen und den nächstmöglichen Eintrittstermin an.

Bitte machen Sie sich nicht die Mühe, sich auf mehrere Ausschreibungen zu bewerben, die Sie interessieren. Wir kennen all unsere Vakanzen und Angebote und prüfen Ihre Unterlagen daher grundsätzlich auf Eignung hinsichtlich aller für Ihre Qualifikation in Frage kommenden Einsatzmöglichkeiten bei unseren Kunden.

Mitarbeiter (m/w/d) Customer Success

(6830)

 Standort: Berlin  Anstellungsart(en): Vollzeit  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Über den Job

Sie sind auf der Suche nach einer neuen Herausforderung, in der Sie sich immer neue Ziele stecken und erreichen können? Dann haben wir genau das Richtige für Sie! Wir suchen für unseren Kunden einen Mitarbeiter (m/w/d) Customer Success. Starten Sie in Vollzeit im Rahmen der Direktvermittlung bei einem führenden Marketing-Unternehmen. Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann bewerben Sie sich noch heute bei uns!

Aufgabenbereich

- Beratung von Handwerksbetrieben hinsichtlich digitaler Strategien zur Besetzung ihrer offenen Stellen
- Informierung der Neu- und Bestandskunden zum Thema Mitarbeitergewinnung
- Analysieren von Kundeninformationen und Aufbereitung der Marketing-Kampagnen
- Erlernung der Erstellung von Social Media Recruiting Kampagnen
- Vorqualifizierung und Kontaktaufnahme zu Bewerbern aus erstellten Kampagnen
- Koordinierung der Marketing-Maßnahmen
- Regelmäßiger Austausch mit den Kunden

Anforderungsprofil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder abgeschlossenes Studium
- Interesse am Thema Marketing und Kommunikation
- Sicherer Umgang mit den MS Office Anwendungen
- Fließende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift auf mindestens C1-Niveau notwendig
- Selbständige und lösungsorientierte Arbeitsweise, Organisationstalent und sehr gute Priorisierungsfähigkeiten

Benefits vom Kunden

- Einstieg in Ihren oder Aufstieg bzw. Umstieg in Ihrem (Traum)Beruf als Mitarbeiter (m/w/d) Customer Success
- Top-Gehalt
- Regelmäßige Feedback- und Entwicklungsgespräche
- Incentivesystem statt Obstkorbkultur
- Apple-Ausstattung und Software
- Regelmäßige Teamevents

Ansprechpartner

Team Talent Attraction

T: 030 20962500

E: bewerbung@aventa-berlin.de
aventa Personalmanagement GmbH
Friedrichstraße 95
10117 Berlin